



CENÁRIO DIGITAL

Força de Vendas

Pesquisa: Lisandra Sousa
Diagramação: Henrique Studart
Direção: Marketing GeoSales

Setembro 2019

Este cenário foi feito para que tenhamos uma análise do que o mercado de força de vendas está pedindo e como nossas concorrentes estão trabalhando. Neste arquivo temos 14 empresas que foram feitas entre os meses de julho a setembro de 2019.

Marketing Geosales

Sumário

Vendas Externas.....	04
MasterSales.....	05
WMW.....	07
Mercos/Meus Pedidos.....	09
Hiper.....	11
MaximaTech.....	12
Polibras.....	14
MobileSales.....	16
Inforplus.....	17
Visual Software/Marte força de vendas (produto).....	18
Acácia Consultoria.....	20
Landix.....	22
AppMax.....	24
Umov.me.....	25

Grupo/Empresa - Vendas Externas

<https://www.vendasexternas.com.br/>

Site

- Automação da Força de vendas
- Trade marketing e merchandising
- Loja virtual para atacado e varejo
- Sistema para televendas
- Aplicativo próprio de vendas
- SendPulse - Automação de Marketing
- 20.000 usuários
- 960.000 notas fiscais emitida
- 3.250.000 atendimento registrado

Linguagem simples e de fácil entendimento com resumo dos serviços e principais clientes

Principais Clientes

- Wickbold
- Pullman
- Batavo
- Leta
- Guaraná real
- Newbread
- Nutrella

Blog

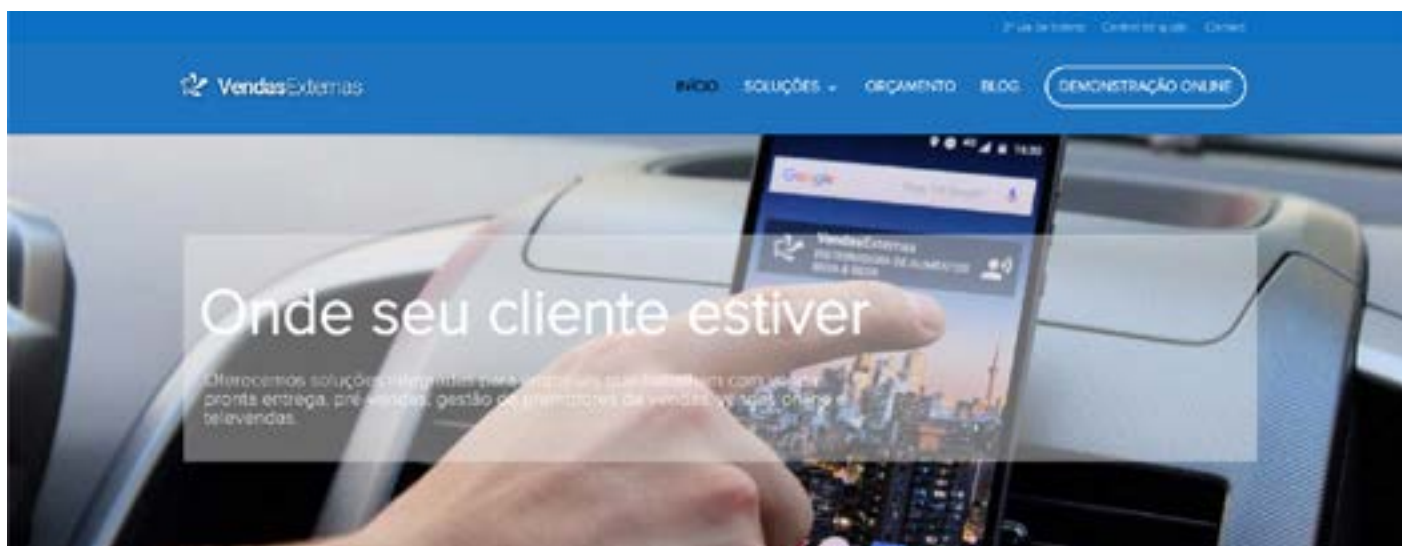
- Principal Artigo - Atualização de versão
- 203 artigos
- Não houve atualização do blog por dois meses (esse ano)

Youtube

- 221 videos (até o dia 03/09/19)
- Demonstração do aplicativo e painel de controle
- Gestão de rotas para atendimento
- Configuração para operação completa de consignação
- atendimento de consignação pelo aplicativo
- Cadastro de CFOPs
- Configuração da nota fiscal

Facebook, Instagram e LinkedIn

- Não tem paginas no facebook, instagram e linkedin.



Grupo/Empresa - MasterSales

<https://mastercenter.ws/sales/>

Site

- Dashboards e Cockpits em tempo real
- Relatórios gerenciais dinâmicos
- Geolocalização de clientes
- Gestão de localidades via mapa
- Catálogo eletrônico de produtos
- Roteirização de visitas a clientes
- Agenda corporativa
- Gestão de atendimentos
- Check-in no cliente
- Gestão de leads e clientes
- Lançamentos de despesas
- Históricos de compra do cliente
- Gestão de retenção de clientes
- Gestão de títulos financeiros
- Meta de vendas
- Sugestão de venda
- Mensagem entre times
- Desempenho de venda
- Avaliação de desempenho
- Business Intelligence

Linguagem simples e de fácil entendimento com resumo dos serviços e principais clientes

MasterCRM

- Redução de inadimplência > -5.9%
- Retenção de clientes > 5%
- Margem de Contribuição > 1.35%
- Integração de caixa de e-mail
- Calendar - Google Calendar
- Mailchimp - Plataformas de envio de e-mail marketing
- Rd Station - Automação de marketing
- Facebook - postagens e campanhas diretamente do MasterCRM
- Instagram - Monitoramento de público
- Autentique - assinaturas de contratos e orçamento online
- Integração em mais de 100 ERPs
- Força de venda

MasterB2B

- Multilinguagem
- Integrações como Pagseguro, GetNet e Paypal

Youtube

- 16 videos (até o dia 03/09/19)
- Plataforma de E-commerce B2B
- Hawk - Assistente Pessoal
- Força de Automação de Vendas
- Hawk é um sistema da Wealth Systems

Blog

- 5 Artigos
- 3 atuais postado em maio
- Todos os artigos foram escritos em maio desde então não houve mais postagem
- Botão para conhecer as soluções oferecidas pela Mastercenter
- Botão sobre B2B (explica passo a passo sobre o B2B da Mastercenter)
- Botão sobre força de vendas
- Botão sobre CRM

Instagram

- 36 publicações
- Muitas publicações de eventos
- Post sobre o blog

Linkedin e Facebook;

- Postagem uma vez por semana



Wealth Systems Internacional (Empresa)

- Industria > MasterCRM, MasterSales, MasterB2B
- Distribuição > MasterCRM, MasterSales, MasterB2B
- Serviço > MasterCRM, MasterSales, MasterB2B
- Produto > MasterCRM, MasterSales, MasterB2B
- Mais de 18 anos de experiência
- Mais de 250 colaboradores
- Mais de 26 mil usuários ativos
- Mais de 350 clientes satisfeitos

Principais Clientes

- Angelus
- Baruel
- Coamo
- Dow
- Jasmine
- LAr
- Marson
- Seara
- Fortbras
- Buenos Wines
- Bel Chocolates
- castelo desde 1905
- Vinícola Salton
- Frimesa

Parcerias

- SAP
- Virtual Age - TOTVS
- Oragle
- Protheus
- Senior
- Logix
- RM Sistemas
- PC Sistemas - TOTVS
- DataSul



The screenshot shows the homepage of the MasterCRM website. At the top, there is a dark blue navigation bar with the MasterCRM logo on the left and a menu with links for HOME, CRM, SALES, B2B, and BLOG. A yellow button labeled 'SOLICITAR DEMONSTRAÇÃO' is positioned on the right side of the navigation bar. Below the navigation bar, the main content area features the headline 'MasterSales, sua maior força de vendas' in orange. Underneath this, a paragraph in teal text states: 'Um sistema completo de automação comercial que possibilita aumentar a efetividade da sua equipe de vendas. Dê um poder de tomar as melhores decisões, potencializando suas vendas e atingindo metas.' At the bottom of this section, there is an orange button with a magnifying glass icon and the text 'SOLICITE UMA DEMONSTRAÇÃO'.

Site

- Clientes
- Pedidos
- Relatórios de vendas
- Equipe - Gerenciamento de equipe com dados de performance
- Perfil - Visão de Gerente, Supervisor e Representante
- Estoque - Gerenciamento de estoque e informação em tempo real
- Financeiro
- Marketing
- Integração - Integrações com ERP ou Sistema de Gestão
- Roteiro - Agendas e acompanhamento de visita em tempo real
- 20 ajudando indústrias e distribuidores
- 320 projetos concluídos em todo país
- Automação de Força de Vendas

Linguagem simples e de fácil entendimento com resumo dos serviços e principais clientes

Principais Clientes

- 320 clientes de acordo com o site
- 320 Contratos ativos
- Itagres
- Magro
- Arbor
- Natto
- Korin
- Lohn bier
- Rasip
- Baly - energy drink
- Nautika
- R.Damasio
- Agrodanieli
- Trisanti
- Therezópolis
- Grupopasquini
- Werbran

Locais onde têm clientes

- Amapá
- Acre
- Mato Grosso
- Mato Grosso do Sul
- Rio Grande do Sul
- Brasília
- Goiânia
- Tocantins
- Espírito Santo
- Santa Catarina
- Paraná
- São Paulo
- Curitiba
- Rio de Janeiro
- Minas Gerais
- Bahia
- Alagoas
- Piauí
- Pernambuco
- Recife
- Paraíba
- Cuiabá
- Joinville

Escritórios

- Santa Catarina
- São Paulo
- Goiás

Youtube

- 9 videos
- Última atualização há 1 ano atrás
- Primeiro ano de canal foi postado 6 videos (há 4 anos atrás)
- No ano seguinte 1 (há 3 anos atrás)
- Automação de vendas
- Impressão de nota fiscal
- Vídeo institucional - Quem somos



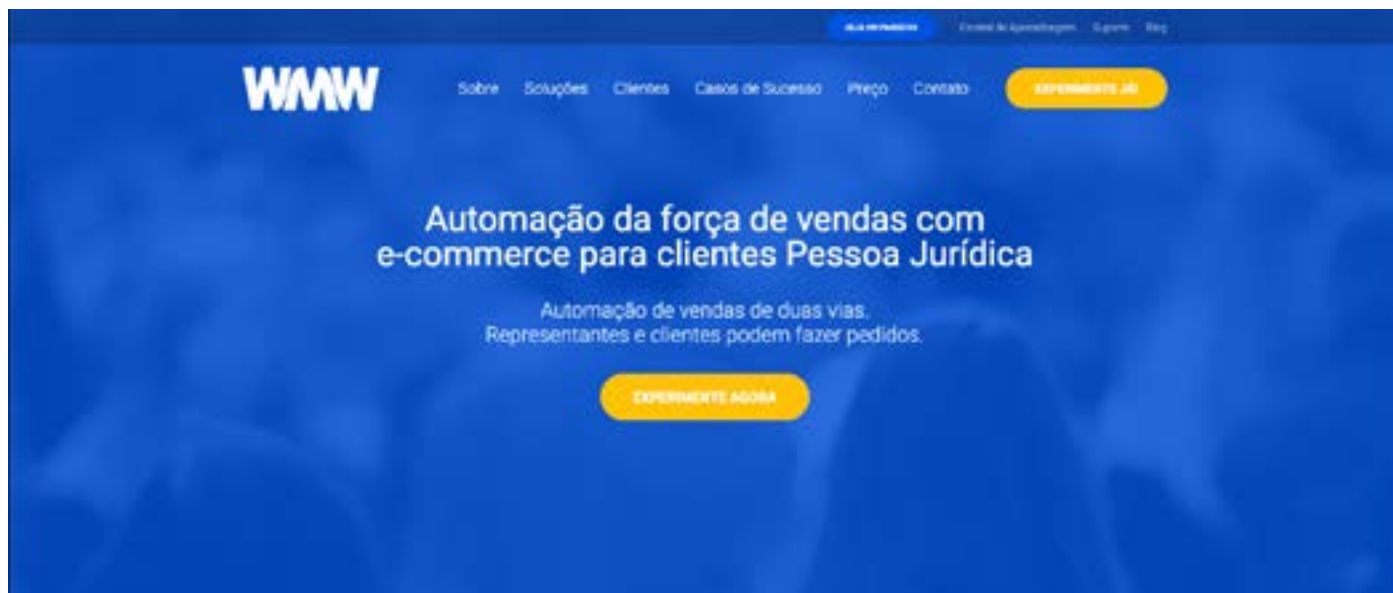
Blog

- Última postagem há 1 ano
- Forças de vendas financiada pelo BNDES Soluções tecnológicas
- 9 mudanças no dia a dia do Gestor de vendas com a automação da equipe
- Quais as melhores empilhadeiras para o distribuidor atacadista
- Como trabalhar a margem de estoque no setor distribuidor atacadista
- Introdução a automação da Força de Vendas
- Vendas de E-book
- planilhas - Análise de resultados da equipe de vendas/ Cálculo de comissão de vendedores/ Análise de motivação da equipe

Linkedin e Facebook

- Não são atualizados com frequência

OBS: não tem perfil no instagram.



Grupo/Empresa - Mercos/Meus Pedidos

<https://merc.com/>

Site

- Mais de 5.500 clientes
- Gestor comercial
- Equipe de apoio - integra ao sistema ERP
- E-commerce B2B (marketing e cliente)
- Programa para parceiros que podem ser fabricantes de ERP, revendas de software, consultoria de TI, consultores comerciais, agências digitais e revendas Telecom
- Receita recorrentes e previsíveis
- Acesso à Networking
- Potencialização de TI
- Mais de 100 ERPs integrados
-

Linguagem simples e de fácil entendimento com resumo dos serviços e principais clientes

Principais funcionalidades

- | | |
|--|---|
| <ul style="list-style-type: none"> • E-commerce B2B • Agenda de visitas, ligações e outras atividades • Catálogo de produtos com fotos • Categorias de produtos • Categorias por cliente • Controle de comissões • CRM • Emissão, faturamento e histórico de pedidos • Importação de clientes e produtos • Rede de clientes • Relatório de atividades • Relatório de clientes • Relatório de comissões • Relatório de faturamento • Relatório de pedidos enviados • Relatório de vendas • Segmentação de clientes • Sugestão de reposições durante a venda • Condição de pagamento por cliente • Controle de metas | <ul style="list-style-type: none"> • Destaque ilimitado de produtos no catálogo • Desconto máximo por usuário • Promoções ilimitadas • Relatório de estoque • Relatório de positivação • Relatório de produtos mais vendidos em valor • Relatório de produtos mais vendidos em quantidade • Relatório de situação de carteira • Status de pedido NOVO • Tabelas de preço por cliente • Tabelas de preço por vendedor • Tipo de pedido NOVO • Valor mínimo por condição de pagamento • Alerta de títulos vencidos • Equipes • Políticas comerciais de descontos NOVO • Relatório de curva ABC de clientes • Rentabilidade • Situação de carteira de clientes por região |
|--|---|

Principais clientes

- Anasol
- Bioleve
- Catarinense
- Dello
- Imaginarium
- Lifefitness

Blog

- 3 postagem por mês
- 21 artigos

OBS: Começou com as postagens em fevereiro deste ano, alguns meses depois da mudança de nome e marca

Spotify

- 14 episódios de Mercoscast

Instagram

- 382 publicações
- Depois da mudança de Meus Pedidos para Mercos o instagram virou um meio para divulgação dos vídeos no youtube e novas postagens no blog.

Linkedin e Facebook

- Atualizações semanais, postagem sobre novidades no youtube e blog.

Youtube

- 34 videos (até o momento)
- 14 episódios de Mercoscast
- E-commerce B2B
- Engajamento de equipe de vendas
- O papel do CEO na organização do século XXI
- Convida pessoas para participar dos episódios (tipo mesa redonda/ rádio)
- Sócios, clientes, funcionários e parceiros.



Site

- Controle de estoque
- Gestão financeira
- Força de vendas
- Emissão de documentos fiscais
- Relatórios
- Gestão de vendas
- Frente de caixa
- Força de vendas
- Pedidos de vendas
- Cadastro de produtos, clientes, fornecedores e transportadores
- 7 anos de mercado
- mais de 15 mil clientes
- 125 funcionários

Site difícil de entender, devido as principais aba está na parte de baixo do site.

Blog

- Websérie (cadastro no blog e os vídeos não foram para o youtube)
- 5 postagem no mês de junho
- Postagem de 3 artigos por mês
- Artigos sobre NF-e em contingência, 10 passos para gerar oportunidades de venda, porque investir em automação comercial....
- Estilo jovial tanto o blog quanto a empresa
- 402 artigos

Instagram

- @somoshipers
- 239 publicações
- Postagem com atividades feita pelos funcionários
- Palestras

Youtube

- 58 videos
- 5 webinar
- 6 de cultura Hiper
- 35 de Hiper Training

Linkedin

- Postagem semanalmente
- Palestras
- Treinamentos
- Equipe
- Divulgação de webinar e outros vídeos do canal

Facebook

- Não tem página no facebook

Um sistema completo para o seu negócio

- ✓ Frente de caixa
- ✓ Controle de estoque
- ✓ Nota fiscal de venda e serviço
- ✓ Cadastro de clientes e produtos
- ✓ Boletos bancários

Digite seu e-mail

Experimente grátis

ou fale com um consultor



Grupo/Empresa - Maxima Tech

<https://maximatech.com.br/>

Site

- 35% dos maiores atacadista distribuidores são seus clientes
- 73% dos clientes da pc sistema são clientes Maxima
- Parceria com a Lifeapps
- Força de vendas
- Gestão comercial
- Logística
- Trade Marketing
- E-commerce B2B
- Montagem automática de catálogos e segmentação por região e filiais
- Informações atualizadas e sempre disponíveis para consulta de preços, estoque, saúde financeira do cliente, histórico de compra, saldo da conta corrente do RCA, dentre outras
- Espaço para baixar ebooks no site
- Boletim de Evolução
- Tutoriais
- Simulação da implantação
- Aba com barra de pesquisa para tutoriais
- Geolocalização
- Tira dúvidas
- Jornada de trabalho - Webinar

- Pré-pedido
- Previsão de Comissão
- Roteiro de Visitas
- Venda Assistida
- Venda por embalagem

Principais clientes

- No site está dividido clientes do Norte, Nordeste, Centro-oeste, Sudeste e Sul
- Adriana distribuidora - site de baixa qualidade
- Agrotimbó
- Aportt distribuição e logística
- Armazém Santa Maria
- Cabral e Sousa
- Casa Flora
- Cetap
- Coferpan
- Comercial esperança
- DisDal
- Disma embalagens
- Edivaldo Embalagens
- Fokus distribuindo qualidade
- Goiás atacado distribuidor
- Real distribuidora

Linguagem simples e de fácil entendimento com resumo dos serviços e principais clientes

Conceitos

- Cerca Eletrônica
- Consumidor Final
- Conta Corrente
- Criar Roteiro de Visitas pelo Cadastro do Cliente
- Desconto Por Proporção
- Estoque
- Estoque por filial
- Estoque por lote
- Mensagens
- Preço Revista

Blog

- Entre 4 e 5 postagem por mês
- Como explorar a cobertura de mercado no atacado distribuidor
- Formas de aumentar o Ticket médio da sua empresa
- Operações logísticas: como acompanhar entregas remotamente
- Gestão de custo: Investir em tecnologia otimiza a logística
- Como garantir o sucesso do cliente no atacado distribuidor
- Postagem sempre dando dicas de como melhorar o desempenho da empresa
- Bastante postagem sobre marketing

- A maioria das postagens no blog acompanha áudio explicando o assunto abordado no texto
- Algumas postagem no blog além ter áudios também possui vídeos do canal do Maxima-tech
- A maioria de seus textos são muitos longos, porém a leitura não é cansativa
- Coloca exemplos de grandes empresa como Walmart e Amazon
- Postagem voltado mais para o atacado

Youtube

- 167 videos Total
- Dicas de filmes e história de alguns cantores de rock
- Dicas de livros
- Curiosidades tecnológicas
- Como escolher uma plataforma e-commerce
- Playlist Listas 71 videos
- Playlist Webinar 47 videos Playlist de Live 4 videos
- Playlist Institucional 9 videos (entrevistas feitas para NewTrade)
- Playlist Casos de Sucesso 4 videos
- Playlist Soluções 11 videos
- Playlist de Tutoriais 6 videos
- Playlist Causos 11 videos
- Vídeos interativos e sempre cheio de curiosidades

Webinar

- Dezembro de 2018 - 15 videos

- Janeiro de 2019 - 25 videos
- Fevereiro de 2019 - 2
- Março de 2019 - 1 video
- Abril de 2019 - 1 video
- Maio de 2019 - 2 videos

Instagram

- 461 publicações
- Publicações joviais com linguagem geek
- Publicações diárias da equipe Máxima, eventos, conteúdo sobre gestão
- Canal IGTV
- Videos de relacionamento
- Sorteios culturais

Linkedin

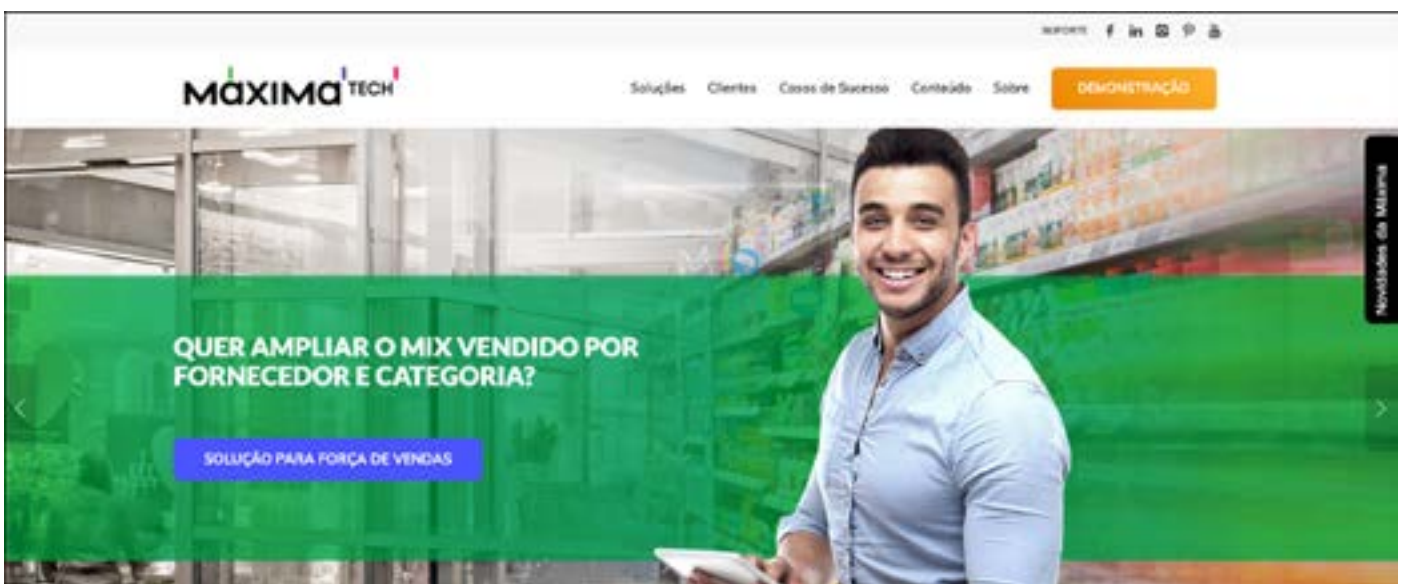
- Atualização a cada dois dias

Pinterest

- Infográficos
- minivideos
- Pastas organizadas e divididas com conteúdo sobre vendas, logística, blog e trade Marketing

Spotify

- 14 áudios
- Série de áudios dos vídeos publicados no youtube



Grupo/Empresa - Polibras

<https://polibrasnet.com.br/>

Site

- Força de vendas
- Gerenciamento de carteira de clientes
- Acompanhamento de pedidos
- Roteiros
- Controle de estoque
- Acompanhamento de títulos e cobranças em aberto
- Ponto eletrônico
- Comunicação através de chat
- Relatórios e análises de resultados
- Integração com GPS
- Controle de check in e check out
- Captura de fotos (apenas em tempo real)
- Controle de produtividade
- Catálogo 24h na mão do cliente
- Aplicativo personalizado com sua marca
- Redução de custo com deslocamento de equipe
- Aumento de faturamento sem aumentar os vendedores
- Disponível 24h para receber pedidos
- Integrável com vários Sistemas e ERP's
- Site fácil de procurar os serviços oferecidos pela Polibras
- Faz chamada para lerem o blog por meio de anúncios com "ÚLTIMAS NOTÍCIAS"
- Erro na página para Sistema de gestão
- Evento Mercado 360° sobre reflexão, cases, informações e conceitos que ajudam a solucionar desafios na gestão

Principais Clientes

- Indaiá
- Greiner bio-one
- GD7 distribuidor
- Esmaltec
- Dunorte distribuidora
- DSL distribuidora
- DPC distribuidor atacadista
- Donizete
- Dansul foods
- Cadan distribuição
- ISKISITA atakado
- Cialne
- Bio Extratus cosméticos naturais
- Bartofil distribuidora
- Aliar distribuidora
- 4 Mares distribuidora
- 3 Rios distribuidora
- Himalaia distribuidora
- Ramacon distribuidora
- Lojas Livia
- Nova Era
- Distribuidor
- Saudali alimentos saudáveis
- Santa Amália
- Roge distribuidora
- Riograndense
- Paraty
- Vila Nova
- Naturágua
- MMoura
- Mega TM
- Mauricéa
- JS distribuidora de cosméticos
- Jotujé
- DAG higiene e Beleza
- JSB distribuidora

Linguagem simples e de fácil entendimento com resumo dos serviços e principais clientes



Blog

- Entre 3 e quatro postagem por mês
- Não existe um espaço para organizar as postagens de força de vendas, gestão de processos e distribuidor (todos Juntos e Shallow now)
- Hoje 16/07 alguns artigos não estavam abrindo
- Em alguns posts colocaram muitas fotos, a cada subtítulo tem foto
- Textos fáceis de entender, porém com alguns parágrafos muito longos.
- Dicas de leitura para gestores
- Seus textos são normalmente sobre dicas, vantagens e maneiras de evitar algo
- 50 artigos

Youtube

- 8 videos
- Alguns vídeos foram apagados
- Última postagem foi no mês de junho
- Videos curtos de até dois minutos
- Monitoramento de entregas, gestão de forças de vendas e aplicativo de vendas

Instagram

- 243 postagem
- Conteúdo variados desde palestras a artes voltada para gestão



Grupo/Empresa - MobileSales
<http://www.mobilesales.com.br/>
Site

- Catálogo de produtos atualizado em tempo real para dispositivos
- Força de vendas
- Integração com os principais ERPs do mercado
- Serviço offline, com sincronização em ambiente on-line
- Customizável para identidade visual da marca
- Pedidos através do catálogo digital
- Repetição de informações no site
- Destaca a garantia de qualidade e estabilidade
- Segurança de informações
- Suporte por telefone e helpdesk
- Manutenção de servidores
- Armazenamento de dados na nuvem
- Manutenção de banco de dados
- Atualização e evolução do sistema

Linguagem simples e de fácil entendimento, a página é bem resumida

Blog

- A maioria dos textos são longos com passagens curtas
- Alguns textos podem ser ofensivos para pessoas que trabalha no ramo de vendas
- Usa os ensinamentos do autor de três livros e diretor da empresa Teleconcepts Consulting (empresa voltada para telecomunicação) Jim Domanski como exemplo para melhorar nas vendas.
- Não usa de foto dentro dos posts
- De 2 a 4 post por mês, porém em Julho não houve postagem no blog

Youtube e instagram

- Não tem canal, mas existem vários canais do youtube falando sobre a plataforma do MobileSales
- Não tem conta no instagram

Facebook

- atualizado uma vez por semana



Site

- Desde 1991
- Sistema de Gestão de Compras e Estoque
- Sistema de Vendas no atacado e logística de visitas, separação e entrega
- Sistema de faturamento com NFe e MDFe
- Sistema de Escrita Fiscal Integrado
- Sistema de Contas a Receber
- Sistema de Controle de cheques
- Gestão de tesouraria e contas correntes
- Gestão de contas a pagar
- Gestão de vendedores externos ou representantes
- Comércio eletrônico B2B
- Cálculo do preço de custo e formação do preço de venda para comércio e indústrias
- Diagrama Integração dos Sistemas Inforplus
- Frente de loja PDV (para varejistas)
- WMS - Warehouse Management System (Logística)
- Manufatura - PCP - Planejamento e Controle da Produção
- Força de vendas Inforplus - Mobile Solution
- Geolocalizador

Parceiros

- Microsoft
- Google
- Oracle

Principais Clientes

- Cofemil
- DP Barbosa
- Foco equipamento
- Forteplast
- Mega Lux
- NJ gaiolas
- Promaq
- Rejuntamix
- STOCK
- Clarus
- Forpack

Facebook

- Não é atualizado desde janeiro do ano passado 2018

OBS: Não tem blog, instagram, canal no Youtube ou LinkedIn.



Grupo/Empresa - Visual Software

<http://www.visualsoftware.inf.br/site/forca-vendas>

Site

- 17 anos no mercado
- Força de vendas
- Redução e até eliminação de erros entre o processo da venda em campo até a entrega do produto
- Agilidade nos despacho de pedidos para os clientes
- Empresário satisfeito com redução nos custos operacionais da empresa, não necessitando mais de mão de obra para digitalização de pedidos na retaguarda
- Retorno sobre o investimento feito em um prazo de tempo curto (aproximadamente 4 meses)
- Conecta com qualquer software de gestão que sua empresa possua
- Aumento significativo nas visitas, automaticamente nas vendas
- Políticas comerciais parametrizadas por cliente
- Vendedores com alto nível de satisfação, devido possibilidade de aumentar o número de visitas e vendas, por consequência maior rentabilidade mensal
- Empresa com alta responsabilidade ambiental, evitando desperdício em impressões de tabelas de preços e catálogo de produtos
- Software multiplataforma (android, windows mobile, windows phone e IO's)
- Trabalha on line/off line, rodando em computadores, smartphones ou tablets
- gestão total das informações do cliente
- Históricos de vendas por cliente
- Rotas de visitas
- Justificativas de não vendas
- Tomada de preços de concorrentes
- Mensageiro privado com a equipe de vendas
- Planejamento da agenda de visitas
- Venda de produtos através de catálogo digital integrado as regras de negócio no ato da venda

- O sistema pode trabalhar com diversas empresas ao mesmo tempo (multi empresa)
- Acompanhamento de relatórios de metas e acumulados de vendas
- Diversas tabelas de preços por clientes ou vendedor
- Acesse ao estoque dos produtos

Linguagem simples e de fácil entendimento com resumo dos serviços e principais clientes

Principais clientes

- Mais de 1.800 clientes
- Librevel
- Brasiphone
- Rodas TSW
- Grupo Point
- Pavimenti
- Sierra Brasil

Blog

- Não tem postagem todo mês
- Textos curtos
- Alguns artigos possui vídeos
- Blog da Visual software

Youtube

- Canal Visual Software
- 402 videos
- Tutoriais
- Dica do dia
- Omnimulti dicas
- Informativo visual

Instagram

- 121 publicações
- Postagem diárias
- Homenagem a seus colaboradores
- Postagem com links para o blog





[Você está aqui](#) > [Produtos](#) > [Força de vendas](#)

FORÇA DE VENDAS PARA EQUIPE DE VENDAS EXTERNA



ALAVANQUE SUAS VENDAS DE SUA EMPRESA
ATRAVÉS DE NOSSO SOFTWARE MARTE.



Grupo/Empresa - Acácia Consultoria
<https://www.acaciaconsultoria.com.br/>
Site

- Fundada em 1991
- Força de vendas
- AFV Check - maior flexibilidade na venda
- Catálogo Acácia
- AFV Server - Gerenciador de informações
- Spy Market - software de coleta de informações do ponto de venda
- Fret Link - Software de confirmação e rastreamento de entregas de cargas
- Papa-Fila - Produto desenvolvido para ser utilizado em equipamentos portáteis como smartphones
- AFV Metas - Controle de metas dos agentes de vendas
- Automação de promotores

Linguagem simples e de fácil entendimento e principais clientes

Parceiros

- Tnex - Conectando o cliente a sua empresa
- NSG - New Solutions Group
- Mercosistem - Sistema para Gestão de Negócios
- Flatan Sistemas
- LWL - Sistemas Corporativos
- OK Onclick
- Proxis - Sistema de Gestão Empresarial
- I2 Software

Integração de ERPS

- Consinco
- Cuper - Tecnologia da informação
- Dual - Consultoria e Sistemas
- Flatan sistemas
- Microsiga - Protheus
- Millennium Network - Soluções em ERP
- PC - Sistemas (By TOTVS)
- SAP
- TOTVS

Principais Clientes

- Bom Bril
- Buaiz alimentos
- Caramuru
- Castor um sonho de colchão
- Ciclo Cairu - O máximo em duas rodas
- Colormaq - Facilitando sua vida
- Correcta alimentos
- Cristália - Produtos químicos Farmacêuticos LTDA
- Dori alimentos
- Famastil
- Foxlux
- Fugini - Com amor para você
- Itambé
- J. Macêdo - O sabor de fazer bem feito
- LCA
- Lifemed
- Marilan
- Mavalério - Presente nos doces momentos da via
- Mid West distribuidora
- MOR
- MPL Grupo
- Negrão - A melhor opção de negócios
- Panelux
- Pennacchi
- PEG Procter e Gamble
- Piraquê
- Pit Bull
- Quatá - Gostoso de combinar
- Santa Helena - Irresistível é viver bem
- Sasazaki - portas e janelas
- Selmi
- Tirol
- Vilma alimentos
- Wilson alimentos
- Zaeli
- Zamboni
- Andrade distribuidor
- Asabranca



Twitter

- @AcaciaConsult
- Não tem post atualizado há mais de um ano
- 40 fotos e vídeos (Trade Marketing e algumas palestras)
-
- OBS: O instagram da empresa foi excluído ou bloqueado, pois hoje 04/09/19 não aparece nas pesquisas e o ícone não está mais no site da empresa.

Linkedin

- Acácia Consultoria
- Não está sendo atualizada
- As mesmas informações que tem na página do linkedin tem no site, nenhuma informação diferente

Facebook

- Desatualizado
- Publicações de eventos e treinamentos
- Nenhuma postagem de 2019



Site

- Foi fundada em 2000 em Uberlândia - MG
- Entrou no mercado fornecendo Softwares para mobilidade corporativa
- Soluções que podem multiplicar os negócios dos seus clientes
- Automação - Agilidade, lucratividade, gestão e suporte
- Processos mapeados, estruturados e transparentes - lucratividade
- Desempenho de toda a equipe - gestão
- Controle e acompanhamento na execução das solicitações com registro do histórico do atendimento - suporte
- Aplicativo para Android (demonstração no google play)
- Compatível com Android, Windows Handheld e impressoras
- Catálogo de funções em pdf
- Site com muita informação para prender quem procura melhor empresa para força de vendas
- Espaço no site cultural onde seus funcionários explicam como e quando começaram a trabalhar na empresa. Abaixo fica um botão para que outros possam mandar currículos
- Também na parte cultural fica os valores da empresa, porém foi feito de uma maneira simples, fácil de entender e diferente (ao passar o mouse por cima a frase vira e se torna uma explicação detalhada do que querem e respeitam)
- Procura de novos colaboradores
- Dentro do site fala que a empresa foi fundada em 2000, porém o Diretor Commercial Capabilities da Coca Cola fala que a parceria com a empresa é desde 1998
- Site e blog com opção de deixar o idioma em inglês, espanhol e português

Linguagem simples e de fácil entendimento com resumo dos serviços e principais clientes

Soluções

1. Landix Flex

- Redução de gastos operacionais
- Controle de estoque
- Relatórios automáticos de venda
- Padronização
- Redução de erros humanos
- Módulo de pesquisa avançado
- Customizável de acordo com suas necessidades
- Atende as diversas políticas comerciais dos mais diversos segmentos
- Pode ser integrado a qualquer ERP

2. ERPs que foram integrados

- ACC
- INFORMATICA
- ATS
- BIGX
- CONSINCO
- DATASUL
- ENGEPEL
- FLATAN
- HB2
- JRTI SISTEMAS
- LEGUS
- LINX
- MOVIMENTO
- SISTEMAS
- ORÁCULLOS
- PC SISTEMAS
- SAP
- SENIOR
- SOFTUP
- SPK SISTEMAS
- TOPSYS
- TOTVS
- VERSA



3. Landix SFV

- Para equipe de vendedores
- Exclusivo para quem possui um ERP Sankhya ou Jiva
- Redução de gastos operacionais
- Controle de estoque
- Relatório automáticos de venda
- Padronização de descontos entre vendedores
- Redução de erros humanos
- Módulo de pesquisa avançado
- Customizável de acordo com suas necessidades
- Atende a diversas políticas comerciais dos mais diversos segmentos

4. Integração Completa com os ERPs

- SANKHYA
- JIVA

Projetos Exclusivos

- Solução customizada e exclusiva
- Case de sucesso é o da Coca-Cola, tem quatro produtos desenvolvidos especialmente para suas necessidades. O MFCoke, SFCoke, ADCoke e o BET.

Principais clientes

- Coca Cola
- Petroleum
- Nico alimentos
- Atacadão Veterinário
- J.A Saúde Animal

Parceiros

- PANICE
- ZEBRA
- Honeywell
- Logbit
- MGITECH

Blog

- 9 postagens
- Aba de tags
- Aba para categorias
- Vinculado com o Facebook
- Alguns textos são longos e sem espaço para respirar (metralhadora de informação)
- Linguagem leve

Youtube

- 7 videos
- 6 em baixa qualidade, talvez por ser depoimento de cliente
- 1 em alta qualidade com depoimentos também, porém de empresas grandes como a Coca Cola, resumo da história da empresa com declarações de sócios e família

Facebook

- por volta de 4.739 curtidas
- Atualização da página é diária
- Endereço, horário, site, serviço comercial e telefone
- Fotos de ações sociais
- As páginas da empresa parecem ter feito o repaginamento esse ano

Instagram

- 129 publicações
- Postagem sobre ações sociais, eventos, funcionários modelos, parceiros e depoimentos
- 1.212 seguidores

Linkedin

- De 2 a 3 postagem por semana
- Eventos da empresa
- B2B
- Ações sociais



Site

- Empresa que ainda está se desenvolvendo
- Pouca informação
- Plataforma de vendas online completa para loja virtual
- Checkout com melhor conversão e API para Checkout Transparente
- Gerenciamento completo de afiliados e splits de pagamento
- Integração com Correios, logísticas e ERPs
- Antifraude manual com a melhor aprovação do mercado
- Dados em tempo real
- Análise de vendas
- Não tem blog
- Alto índice de reclamação > 165 reclamações
- 80,6% foi resolvido
- Respondeu 100% das reclamações
- De todos que reclamaram 55,6% voltariam a fazer negócio com a empresa, com nota média de 6.06 para o atendimento
- Grupo de 5 empresas
- Reclamações por meio de redes sociais

Facebook

- Poucas postagens
- Muitas reclamações e ameaças de processos na plataforma

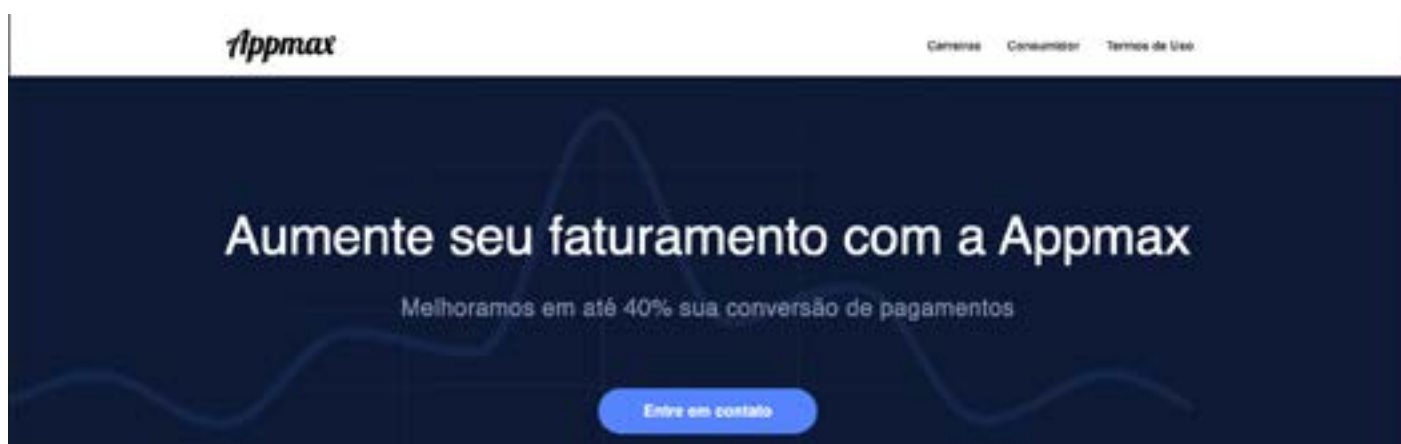
Youtube

- 1 vídeo institucional

Instagram @appmaxbrasil

- 13 publicações
- 331 seguidores
- Publicações voltada para seus colaboradores

OBS: Esta empresa pode ser uma grande concorrente futuramente por seu crescimento rápido e adaptação, apesar do tempo de mercado.



Grupo/Empresa > Umov.me

<https://www.umov.me/>

Site

- Mais de 300 parceiros na maior rede de mobilidade corporativa do Brasil
- Plataforma completa para criação, customização e gestão de aplicativos para empresas
- Aplicativos B2B para vários segmentos e áreas sob medida e sem programação
- Trade Marketing
- Força de vendas
- Vários aplicativos para Produção e Engenharia como; Ordem de Serviço, Check Car, Pesquisa Eleitoral, Educacional, Room Services, Controle de Qualidade, Check Parking, Vistoria de Veículos, Vistoria de Imóveis, Vistoria Entrega de Chaves, Catálogo de Imóveis, Acompanhamento de Obras, Captação de Imóveis, Medicare, Médico da Família, Higienização de Leitos, Meu Rebanho, Guarda Municipal, Lavoura Segura, Fiscal de Trânsito
- Aplicativos para vendas como; Força de vendas, Vendas Assistida, Catálogo de Produtos, Separação de Pedidos
- Aplicativos para Logística como; Logística, Conferência de Carga e Descarga, Coleta e Entrega, Entrega Expressa, Transferência de Mercadorias
- Aplicativos para Marketing como; Trade Marketing, Eventos, Pricing, Agências de Trade Marketing
- Aplicativos para Suprimentos como; inventário de Estoques, Easy Reposição, Conferência de Estoques, Solicitação de Compras
- Aplicativos para RH - Pessoas como; Ponto Mobile, Workflow de Contratações e Pesquisa de Satisfação
- Aplicativos Contábil-Fiscal como; Controle de Patrimônio, Validade de CTE e NFE, Coleta e Entrega de Documentos
- Aplicativos para Financeiro como; Cobrança Direta, Aprovação de Pagamentos, Controle de Reembolsos
- Site fácil para encontrar mais sobre seus produtos
- Em algumas páginas do site certas frases ficam por cima das histórias de sucesso de seus clientes
- blog é junto com o site
- Unidades em São Paulo e Porto Alegre

Linguagem simples e de fácil entendimento com resumo dos serviços e principais clientes

Principais Clientes

- SGS
- Mira transportes
- Hyundai
- Nissan
- Bimbo
- Fruki
- Guarida
- Crédito Real - Imóveis
- TecBan
- Rasen Bier
- brf S.A.
- Suvinil
- Indigo
- Vivo
- Guarda Canoas
- Seven Boys
- Cotiplás
- Copagaz
- Plimor
- Grupo Epavi
- Adidas
- Stefanini
- Lojas Lebes
- Petis Keira
- Hersheys
- Abicor Binzel
- Martin engineering



- Coopmetro
- Porto Seguro
- Philip Morris
- Grupo dimed
- Bonduelle
- Midea Carrier
- Red Bull
- Electrolux
- Danone
- Stemac grupo geradores
- Confidence Câmbio
- Algar Telecom
- Quero Quero
- Intelbras
- Makro

Histórias de Sucesso

- Central Foods
- Engeman
- Dona Rosa
- K-gelo
- Liv
- Plimor
- Santa Casa
- Tng
- Colombro
- The Developers Conference
- Alba Lab - BioSystems
- Agro Service classificações
- Prefeitura de Pimenta Bueno
- Lansolver
- Schotten
- Moving
- LLUM Bronzearte
- Profit
- Fresh & Freeze
- Figueira Costa

Blog

- 409 artigos
- App Força de Vendas (26)
- App Logística (26)
- App Ordem de Serviços (31)
- App Trade Marketing (28)
- Articuladores (53)
- Cases de aplicativos (42)
- Cases de Mobilidade (3)
- Cocriadores (68)

- Curadores (13)
- Depoimentos Clientes (11)
- Depoimentos Parceiros (16)
- Dicas (52)
- Dito Efeito (3)
- Embaixadores (3)
- Material Educacional (20)
- Mercado de Mobilidade (3)
- Notícias (101)
- Novidades da Plataforma (74)
- Projetos de Mobilidade (7)
- Sem categoria (11)
- Trabalhe Conosco (5)
- Transformação Digital (59)
- uMov.me Arena (18)
- uMov.me na Estrada (17)
- uMov.me na Imprensa (25)
- Vídeos (11)
- Linguagem simples
- alguns textos longos demais
- alguns textos muito pequenos
- A maioria dos textos com 3 imagens

Youtube

- 73 videos
- Webinar feito pelo linktree e só fica online durante o evento, depois sai do ar
- Episódios Dito Efeito (11)
- uMov.me Arena (21)
- Nossa história (01)
- Última atualização aconteceu no dia 14/09/2019 ao vivo

Instagram

- 160 publicações
- chamadas para eventos feito dentro da empresa
- trabalhos com endomarketing
- ações sociais
- Publicações com legendas apresentando funcionários antigos e novos
- Fechamento de venda
- Ambiente de trabalho

Cases de sucesso com

- Lider Field
- Boxtop, RSL Summit
- Dadinho

- Diálogo Logística
- Super Mix
- Figueira Costa
- Lan Solver
- LLum Bronzearte
- Porto Ferraz
- The Developers
- Plimor
- Engeman Telecom
- Aplicativo para os agentes de saúde da cidade de Pimenta Bueno em Rondônia
- Gestão de leitos no Hospital Santa Casa
- Fresh & Freeze
- TNG



The banner features the uMov.me logo at the top left, with the tagline "Transforming Your Business". Navigation links include "PLATAFORMA", "SEJA PARCEIRO", "SEGMENTOS", "ÁREAS CORPORATIVAS", "HISTÓRIAS DE SUCESSO", "CONTEÚDO", and "LOGIN". The main headline reads "Plataformas são a forma mais ágil de criar aplicativos para empresas". Below this is a green button labeled "CONHEÇA A PLATAFORMA". On the right, a teal box titled "Experimente Grátis" contains input fields for "Nome", "E-mail", "Telefone", and "Empresa", followed by a green button labeled "COMECE AGORA". At the bottom, three white boxes display statistics: "+72.654.723 operações realizadas com uMov.me", "+100.000 usuários ativos na plataforma mensalmente", and "+300 parceiros na maior rede de mobilidade corporativa do Brasil". A blue circular icon with a white upward arrow is positioned on the far right.

Plataformas são a forma mais ágil de criar aplicativos para empresas

CONHEÇA A PLATAFORMA

Experimente Grátis

Nome

E-mail

Telefone

Empresa

COMECE AGORA

+72.654.723
operações realizadas com uMov.me

+100.000
usuários ativos na plataforma mensalmente

+300
parceiros na maior rede de mobilidade corporativa do Brasil